

小康人寿保险有限责任公司2023年度意外伤害保险业务经营情况

一、个人意外伤害保险业务年度经营数据

| 项目 | | 保单件数 (万件) | 原保险保费收入 (万元) | 期末有效保险金额 (万元) | 赔款支出 (万元) |
|------|-------------|--------------|-----------------|------------------|--------------|
| 合计 | | 0.10160 | 0.00 | 10160.00 | 0.00 |
| 销售渠道 | 一、公司直销 | 0.00000 | 0.00 | 0.00 | 0.00 |
| | 二、保险专业代理 | 0.10160 | 0.00 | 10160.00 | 0.00 |
| | 三、保险经纪 | 0.00000 | 0.00 | 0.00 | 0.00 |
| | 四、银行类保险兼业代理 | 0.00000 | 0.00 | 0.00 | 0.00 |
| | 五、互联网企业代理渠道 | 0.00000 | 0.00 | 0.00 | 0.00 |
| | 六、其他兼业代理渠道 | 0.00000 | 0.00 | 0.00 | 0.00 |
| | 七、其他渠道 | 0.00000 | 0.00 | 0.00 | 0.00 |

备注：1. 本表按年度统计，统计范围为上一年度开展的个人意外险业务。
 2. 保单件数指上一年度销售的个人意外险保单件数。
 3. 期末有效保险金额为上一年度末的有效保险金额，保险金额按保单签订的最高给付额统计。
 4. 赔款支出为再保后数据。

二、个人意外伤害保险产品年度经营数据

| 序号 | 产品名称 | 销售渠道 | 合作机构名称 | 销售状态 (在售/停售) | 保单件数 (万件) | 原保险保费收入 (万元) | 期末有效保险金额 (万元) | 赔款支出 (万元) | 综合赔付率 (%) |
|----|------|------|--------|-----------------|--------------|-----------------|------------------|--------------|--------------|
| 无 | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | |

备注：1. 本表按年度统计，统计每一款个人意外伤害保险产品的经营数据，披露产品范围限于年度原保险保费收入在500万元以上的产品。

2. 本表按产品维度（按保险条款逐条统计）填写，每个产品填写一行数据。销售渠道从下拉框中选择，有多个销售渠道的，填写业务规模最大的销售渠道。

3. “合作机构名称”仅填写业务规模排名前三的合作机构。

4. 销售状态是指截至信息披露当日，该产品是否仍然在售。

5. 保单件数是指该产品上一年度销售的保单件数。

6. 期末有效保险金额为上一年度末的有效保险金额，保险金额按保单签订的最高给付额统计。

7. 赔款支出为再保后数据，仅保险期限一年及以下意外险产品填写综合赔付率。综合赔付率为再保后数据，指标计算公式为： $(\text{再保后赔款支出} + \text{再保后未决赔款准备金提转差}) \div (\text{再保后已赚保费})$ 。保险公司披露该指标时应当对计算方法进行说明。

三、团体意外伤害保险业务年度经营数据

| 项目 | 保单件数 (万件) | 原保险保费收入 (万元) | 期末有效保险金额 (万元) | 赔款支出 (万元) |
|------|--------------|-----------------|------------------|--------------|
| 合计 | 0.0005 | 6.60 | 33700.00 | 0.00 |
| 销售渠道 | 一、公司直销 | 0.0005 | 6.60 | 33700.00 |
| | 二、保险专业代理 | 0.0000 | 0.00 | 0.00 |
| | 三、保险经纪 | 0.0000 | 0.00 | 0.00 |
| | 四、银行类保险兼业代理 | 0.0000 | 0.00 | 0.00 |
| | 五、互联网企业代理渠道 | 0.0000 | 0.00 | 0.00 |
| | 六、其他兼业代理渠道 | 0.0000 | 0.00 | 0.00 |
| | 七、其他渠道 | 0.0000 | 0.00 | 0.00 |

- 备注：1. 本表按年度统计，统计范围为上一年度开展的团体意外伤害保险业务。团体意外险是指投保人为特定团体成员投保，由保险公司以一份保险合同提供保险保障的意外险。
2. 保单件数指上一年度销售的保单件数。统计保单件数时，每一件团体保单统计为一件。
3. 期末有效保险金额为上一年度末的有效保险金额，保险金额按保单签订的最高给付额统计。
4. 赔款支出为再保后数据。

四、团体意外伤害保险产品年度经营数据

| 序号 | 产品名称 | 销售渠道 | 合作机构名称 | 销售状态 (在售/停售) | 保单件数 (万件) | 原保险保费收入 (万元) | 期末有效保险金额 (万元) | 赔款支出 (万元) | 综合赔付率 (%) |
|----|------|------|--------|-----------------|--------------|-----------------|------------------|--------------|--------------|
| 无 | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | |

备注：1. 本表按年度统计，统计每一款团体意外伤害保险产品的经营数据，披露产品范围限于年度原保险保费收入在500万元以上的产品。

2. 本表按产品维度（按保险条款逐条统计）填写，每个产品填写一行数据。销售渠道从下拉框中选择，有多个销售渠道的，填写业务规模最大的销售渠道。

3. “合作机构名称”仅填写业务规模排名前三的合作机构。

4. 销售状态是指截至信息披露当日，该产品是否仍然在售。

5. 保单件数是指该产品上一年度销售的保单件数。统计保单件数时，每一件团体保单统计为一件。

6. 期末有效保险金额为上一年度末的有效保险金额，保险金额按保单签订的最高给付额统计。

7. 赔款支出为再保后数据，仅保险期限一年及以下意外险产品填写综合赔付率。综合赔付率为再保后数据，指标计算公式为： $(\text{再保后赔款支出} + \text{再保后未决赔款准备金提转差}) \div (\text{再保后已赚保费})$ 。保险公司披露该指标时应当对计算方法进行说明。

五、2023 年度典型理赔案例

因承保件数较少，2023 年度我公司暂未发生意外伤害保险理赔案件。

我公司长期深入贯彻“小康所在、心之所安”的服务理念，为客户提供周到、暖心、定制化、个性化的理赔服务。在处理重大灾害和意外伤害的理赔过程中，我公司快速响应、积极应对，以实际行动践行保险的社会责任，展现我公司的企业担当。